

Accountmanager België The Indian Maharadja & JDH

Ben jij een commerciële, ondernemende en zelfstandige persoonlijkheid met een aantoonbaar track record op de Belgische markt? Dan ben jij wellicht de persoon die ons energieke en hechte sales team kan komen versterken.

NOOR Sportswear, gevestigd in 's-Hertogenbosch, Nederland is sinds 2015 toonaangevend op het gebied van technisch hoogwaardige sportkleding voor sportclubs, retail en organisaties. En de rek is er nog lang niet uit! Comfortabel sporten in functionele en mooie sportkleding die goed past, lekker zit en lang meegaat is wat wij voor iedere sporter willen. Waar de gebruiker rent, staan wij stil bij zijn sportoutfit. Samen met onze designers werken wij aan innovatieve concepten waarbij gebruik wordt gemaakt van de nieuwste materialen met een duurzame levenscyclus. We zijn voornamelijk bekend door ons merk The Indian Maharadja, maar produceren en leveren ook aan opdrachtgevers zoals Basic Fit en Defensie. Recent hebben wij het van oorsprong Australische hockeymerk JDH aan onze portefeuille toegevoegd waarmee we naast sportswear ook hardware op de markt zullen brengen.

Voor deze fulltime functie (38 uur) in België zijn wij op zoek naar een resultaatgerichte sportliefhebber die woonachtig is België. Deze persoon heeft kennis van de Belgische markt, vindt het leuk om zowel sportverenigingen als winkels te bezoeken. Het hoofdkantoor van NOOR Sportswear is gevestigd in 's-Hertogenbosch, hier zal je enkele keren per maand aanwezig zijn.

Wat ga je doen?

- Je gaat het retail netwerk laten groeien in België voor onze merken The Indian Maharadja (Hockey/Tennis inclusief onze keepersmaterialen en JDH).
- Je gaat ook actief op pad om nieuwe hockeyclubs en later tennisscholen en clubs te acquireren.
- Je onderhandelt met clubs en retailers, waarna contracten worden gesloten.
- Je onderhoudt onze bestaande relaties (clubs/verenigingen en on- & offline retailers)
- Je biedt actief onze bestaande en nieuwe collecties aan zowel uit voorraad als op voororder.
- Je brengt specifieke klantenwensen en mogelijkheden in kaart.
- Je adviseert de bedrijfsleiding ten aanzien van marketing en verkoop koers in België

Wie zoeken wij?

- Je bent woonachtig in België, bij voorkeur in de ruime omgeving van de as Brussel-Antwerpen.
- Je hebt ervaring binnen het sport retail netwerk in België en bent in staat om succesvolle samenwerkingsverbanden tot stand te brengen.
- Je bent een flexibele teamspeler en hebt affiniteit met sport.



- Je hebt geen moeite met avond- of weekend afspraken
- Je beschikt over een klant- en servicegerichte houding.
- Je beheerst de Nederlandse en Franse taal in woord en geschrift.
- Je hebt een accurate en gestructureerde werkhouding.
- Je bent in bezit van een geldig rijbewijs.

Wat mag je van ons verwachten?

Wij bieden jou een uitdagende en commerciële baan van 38 uur binnen een groeiende organisatie. Je komt te werken in een hecht en ambitieus team. De sfeer is prettig, informeel en ondernemend! Uiteraard bieden we je een marktconform salaris met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden op basis van ervaring.

Interesse?

Wij ontvangen graag je CV met foto en motivatie. Deze mag je sturen naar luuk@noorsportswear.nl.

Mocht je meer informatie willen over de functie dan kun je contact opnemen met Luuk van der Schoot via tel: +31 6 46006518.

Kijk ook op noorsportswear.nl, theindianmaharadja-sportswear.com en jdhsports.eu